

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**Độc lập - Tự do - Hạnh phúc***Tây Ninh, ngày 20 tháng 03 năm 2026***THƯ NGỎ***(V/v: Phối hợp triển khai công tác tuyển dụng và hỗ trợ việc làm cho sinh viên)***Kính gửi: Ban Giám hiệu / Trung tâm Hỗ trợ sinh viên & Quan hệ doanh nghiệp Trường Đại học Nông Lâm TP. Hồ Chí Minh**

Lời đầu tiên, **Công ty TNHH Đức Thành** xin gửi đến Quý Trường lời chào trân trọng và lời chúc sức khỏe.

Với hành trình **36 năm** đồng hành cùng nền nông nghiệp Việt Nam, Đức Thành tự hào là đơn vị tiên phong tại Tây Ninh trong lĩnh vực phân bón và thuốc BVTV. Đến nay, chúng tôi đã phát triển thành một tập thể vững mạnh với hệ sinh thái sản xuất quy mô trên **52.000 m²**, bao gồm:

- **Nhà máy thuốc BVTV Đông Nam.**
- **Nhà máy sản xuất phân bón NPK**
- **Nhà máy sản xuất phân hữu cơ Hi-tech Organic.**
- **Nhà máy gạo Lúa Vàng Việt**

Với đội ngũ kỹ sư và nhân sự chuyên tâm, Đức Thành luôn nỗ lực mang đến những giải pháp canh tác tối ưu cho bà con nông dân. Để tiếp tục sứ mệnh mở rộng thị trường tại khu vực phía Nam và Campuchia, chúng tôi mong muốn tìm kiếm những người đồng đội mới từ quý nhà trường:

1. Vị trí và số lượng tuyển dụng:

- **Kỹ sư Nông nghiệp:** 05 Nhân sự.
- **Nhân viên Kinh doanh:** 05 Nhân sự.

2. Địa điểm làm việc:

- Tỉnh Tây Ninh (Cũ /mới) và thị trường Campuchia.

3. Mô tả công việc (Tóm tắt):

- **Kỹ sư Nông nghiệp:**
 - **Trực tiếp thăm đồng, theo dõi sát sao quá trình sinh trưởng của cây trồng** để kịp thời phát hiện và xử lý các vấn đề về sâu bệnh hại hoặc dinh dưỡng.
 - **Tư vấn và chuyển giao quy trình kỹ thuật canh tác hiện đại** giúp bà con tối ưu chi phí và tăng năng suất mùa vụ.
 - **Thực hiện các mô hình trình diễn, khảo nghiệm sản phẩm mới** tại các vùng trọng điểm ở Tây Ninh, Long An và Campuchia để chứng minh hiệu quả thực tế cho khách hàng.
 - **Phối hợp cùng bộ phận kinh doanh tổ chức các buổi hội thảo, tọa đàm kỹ thuật** để giải đáp thắc mắc và xây dựng niềm tin với hệ thống đại lý và nông dân.

- **Lập báo cáo định kỳ về tình hình dịch hại và thị trường nông nghiệp.**
- **Nhân viên Kinh doanh:** Phát triển hệ thống khách hàng, tư vấn sản phẩm, khảo sát thị trường và xây dựng kế hoạch doanh thu tại khu vực được phân công.
 - **Trực tiếp khai thác và mở rộng mạng lưới đại lý vật tư nông nghiệp** tại các khu vực trọng điểm của Tây Ninh, Long An và thị trường tiềm năng Campuchia.
 - **Tư vấn giải pháp và cung ứng các dòng sản phẩm chiến lược** phù hợp với nhu cầu canh tác của từng đối tác và bà con nông dân.
 - **Lập kế hoạch bán hàng, theo dõi đơn hàng và đơn đốc thu hồi công nợ** đảm bảo hoàn thành các chỉ tiêu doanh số và dòng tiền của khu vực được giao.
 - **Phối hợp cùng đội ngũ kỹ sư tổ chức các sự kiện bán hàng, hội thảo đầu bờ** để quảng bá thương hiệu và củng cố niềm tin của khách hàng vào hệ sinh thái sản xuất của Đức Thành.

4. Quyền lợi và Chế độ:

- Mức lương cạnh tranh theo năng lực (trao đổi trực tiếp khi phỏng vấn).
- Chế độ bảo hiểm, phúc lợi đầy đủ theo Luật lao động.
- Môi trường làm việc thực tế, có cơ hội thăng tiến và đào tạo chuyên sâu.
- Hỗ trợ chi phí đi lại/lưu trú đối với các nhân sự làm việc tại Campuchia.

5. Thông tin liên hệ:

- **Phòng Nhân sự:** 0979366395 (Ms. My)
- **Địa chỉ trụ sở:** 787 Cách Mạng Tháng 8, Khu phố 2, Phường Tân Ninh, Tây Ninh.
- **Email gửi CV:** hrducthanhco@gmail.com

Chúng tôi tin rằng, với nền tảng vững chắc của Đức Thành và kiến thức chuyên môn từ Đại học Nông Lâm, các bạn sinh viên sẽ có một môi trường lý tưởng để phát triển sự nghiệp. Rất mong Quý nhà trường hỗ trợ kết nối thông tin này đến các khoa chuyên ngành.

Trân trọng cảm ơn và hy vọng vào sự hợp tác tốt đẹp giữa Quý Trường và Công ty.

ĐẠI DIỆN CÔNG TY (Ký tên và đóng dấu)

